

Jesteśmy rodzinną firmą i od 1996 roku prowadzimy działalność w zakresie produkcji, dystrybucji i doradztwa technicznego profesjonalnej chemii do obuwia i mebli.

Nasza główna marka to **COCCINÉ** - linia kosmetyków do pielęgnacji i konserwacji obuwia i wyrobów skórzanych

DAKOMA
FAMILY COMPANY SINCE 1996

SALES & MARKETING MANAGER

Miejsce pracy: Wiązowna (pow. otwocki)

ZADANIA:

- Ścisła współpraca z Zarządem w zakresie kreowania polityki sprzedaży dla poszczególnych marek.
- Współpraca z zespołem handlowym.
- Określanie celów marketingowych.
- Bieżący monitoring i analiza rynku i działań konkurencji.
- Wdrażanie działań ukierunkowanych na osiągnięcie celów sprzedażowych i wizerunkowych (np. promocje, akcje sprzedażowe).
- Analiza i raportowanie skuteczności prowadzonych działań sprzedażowych i marketingowych.

OCZEKUJEMY:

- Doświadczenie w pracy na stanowisku bezpośrednio związanym ze sprzedażą, marketingiem i/lub koordynacją pracy zespołu – minimum 2 lata.
- Gotowość do wyjazdów służbowych.
- Praktyczna znajomość różnych kanałów sprzedaży krajowej.
- Kreatywność i otwartość w poszukiwaniu nowych szans marketingowych i sprzedażowych.
- Umiejętności negocjacyjne.
- Bardzo dobra znajomość pakietu MS Office.
- Znajomość j. angielskiego w stopniu komunikatywnym będzie dodatkowym atutem.
- Umiejętności planowania, samodzielność i organizacja pracy.

DLACZEGO MY:

- Zapewniamy stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę.
- W trosce o zdrowie i dobrą formę naszych pracowników zapewniamy prywatną opiekę medyczną i karnety sportowe.
- Pracownicy objęci są dobrowolnym ubezpieczeniem grupowym.
- Finansujemy zajęcia z języka obcego.
- Prowadzimy program stypendialny dla dzieci naszych pracowników.