

Jesteśmy rodzinną firmą i od 1996 roku prowadzimy działalność w zakresie produkcji, dystrybucji i doradztwa technicznego profesjonalnej chemii do obuwia i mebli.

Nasza główna marka to **COCCINÉ** - linia kosmetyków do pielęgnacji i konserwacji obuwia i wyrobów skórzanych



PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

Miejsce pracy: woj. Łódzkie

ZADANIA:

- Budowanie Rynku. Praca nastawiona na powiększenie ilości klientów współpracujących.
- Objęcie opieką serwisową klientów współpracujących.
- Prowadzenie szkoleń asortymentowych u klientów sieciowych i detalicznych.
- Monitorowanie Rynku w zakresie popytu i sprzedaży produktu.
- Promowanie produktów firmy. Monitorowanie działań konkurencji.

WYMAGANIA:

- Doświadczenie na stanowisku przedstawiciela handlowego (wskazane doświadczenie w branży)
- Minimum średnie wykształcenie
- Kreatywność, dyspozycyjność i umiejętności negocjacyjne
- Łatwość w nawiązywaniu kontaktów handlowych
- Umiejętność budowania długofalowych relacji z klientami
- Samodzielność i odpowiedzialność za powierzone zadania
- Dobra organizacja pracy
- Prawo jazdy kat. B - czynne

DLACZEGO MY:

- Zapewniamy stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- Możliwość rozwoju zawodowego
- Zapewniamy niezbędne narzędzia pracy przedstawiciela handlowego: samochód, komputer, telefon
- W trosce o zdrowie i dobrą formę naszych pracowników zapewniamy prywatną opiekę medyczną i karnety sportowe
- Pracownicy objęci są dobrowolnym ubezpieczeniem grupowym
- Posiadamy bogaty pakiet socjalny (w tym dofinansowanie do wypoczynku)
- Prowadzimy program stypendialny dla dzieci naszych pracowników